

**INPRODIUS** ist ein internationales Handelsunternehmen, mit Sitz in Soest in Westfalen.

Mit unserem 30-köpfigen Team in Deutschland sorgen wir für die reibungslose Beschaffung sowie die bestmögliche Positionierung der Produkte im europäischen Markt. Wir vertreiben unsere Marken aus dem Werkzeug-, Garten- und Freizeitbereich sowohl über die großen Handelsketten als auch im E-Commerce. Unser Einkaufsbüro in Fernost, sowie die Zusammenarbeit mit akkreditierten Prüfinstituten, gewährleisten eine dauerhaft hohe Produktqualität. Produktinnovation und -verbesserung ist ein kontinuierlicher Prozess, der die höchste Priorität genießt und unser Wachstum sichert (Wachstumschampion 2020; FOCUS-BUSINESS 03/2019), (Wachstumschampion 2022; FOCUS-BUSINESS 03/2021).

Zur Unterstützung unseres Teams sind wir zu sofort auf der Suche nach einem/einer

## **Account-Manager (m/w/d)**

### **Vollzeit/Teilzeit-flexibel**

#### **Deine Mission:**

- Du betreust die bestehenden Kunden und Lieferanten und baust die Kontakte weiter aus
- Du erstellst selbstständig Angebote, Kalkulationen und Prognosen
- Du begleitest den gesamten Produktlebenszyklus von der Anfrage bis zur Auslieferung
- Du übernimmst eigene Projektaufgaben im Vertriebsteam
- Du steuerst die Auftragsabwicklung in unserem ERP-System von der Neuanlage der Aufträge bis zur Fakturierung
- Du überwachst die projektbezogenen Kosten und leitest gemeinsam mit dem Vertriebsteam erforderliche Korrekturmaßnahmen ein
- Du verantwortest den Prozess der Bemusterung von Neuartikeln bei unseren Kunden
- Du stehst im engen Austausch mit den Kollegen aus dem Produktmanagement
- Du prüfst projektbezogene Kreditorenrechnungen und bist verantwortlich für die Kostenstellenzuordnung und Freigabe der Rechnungen

#### **Deine Qualifikation:**

- Du hast ein abgeschlossenes Studium mit betriebswirtschaftlichem Schwerpunkt oder eine kaufmännische Ausbildung
- Du verfügst über erste Berufserfahrung im Vertrieb und Projektmanagement
- Du bist routiniert im Umgang mit den gängigen MS-Office Programmen und hast bereits mit ERP-Systemen gearbeitet
- Du kannst in unserem internationalen Umfeld sicher in Deutsch und Englisch kommunizieren

- Du bist ein freundlicher und empathischer Teamplayer mit selbständiger und strukturierter Arbeitsweise
- Du zeichnest Dich durch Zuverlässigkeit, Sorgfalt & Genauigkeit sowie Durchhaltungsvermögen aus

## **Unser Umfeld:**

- In unserer modernen Kommunikationskultur mit flachen Hierarchien erwartest du ein abwechslungsreiches und anspruchsvolles Aufgabengebiet mit der Möglichkeit zur schnellen Übernahme von Verantwortung unter Einbringung Deiner Ideen
- Bei uns wird gegenseitige Wertschätzung gelebt, denn wir wissen, dass man nur gemeinsam etwas bewegen kann. Wir ziehen teamintern aber auch abteilungsübergreifend an einem Strang.
- Unsere unterschiedlichen Produktbereiche, übergreifende Vertriebskanäle und die Präsenz auf internationalen Märkten (mit aktuellem Fokus auf Deutschland und Europa) ermöglichen Dir ein hohes Lernpotenzial
- Bei uns erhältst du eine umfangreiche Einarbeitung und feste Ansprechpartner\*innen für deine Fragen
- Nach deiner Einarbeitung ist ein Mix aus Home-Office und Büro nach Absprache möglich

## **Dein Arbeitsort:**

INPRODIUS Solutions GmbH, Coesterweg 45, 59494 Soest

Möchtest Du Teil unseres Teams werden? Dann schick uns jetzt eine Bewerbung mit Deinem Lebenslauf und allem, was Du uns sonst noch mitteilen möchtest, per Mail an Antje Lamminger unter [antje@inprodius.de](mailto:antje@inprodius.de).

Bitte gib an, ob du uns in Voll- oder Teilzeit unterstützen möchtest.